



Yoomap passe la barre des 1 000 collaborateurs : l'ETI Groupe Pichet gèrera ses relations avec les start-ups via le SURM

Les Entreprises de Taille Intermédiaire s'emparent à leur tour de l'open innovation

Paris, le 4 juillet 2017. Après avoir conquis les entreprises du CAC40, [Yoomap](#), le leader français des plateformes de management des innovations, entame son développement vers les ETI avec ce déploiement chez le [Groupe Pichet](#), promoteur immobilier, qui utilisera le Start-Up Relationship Management pour gérer son plan d'accélération de transformation digitale sur l'ensemble de ses métiers.

Un outil pour accélérer la mise en œuvre de la stratégie de digitalisation du Groupe Pichet

Spécialiste des métiers de l'immobilier (conception, aménagement, ingénierie, construction, commercialisation et gestion), le Groupe Pichet compte 1 000 collaborateurs. Depuis plusieurs mois, le groupe bordelais accélère la mise en œuvre de sa stratégie de digitalisation afin de créer une expérience client encore plus fluide et mémorable pour tous ses métiers.

« Dans le cadre de la transformation digitale du Groupe, nous avons commencé à animer un écosystème de prestataires et de start-ups autour de plusieurs expérimentations. » explique Rémi Ehrhart, Directeur Général du Groupe. « Tous les premiers résultats ont confirmé que cette orientation était la bonne, nous avons donc souhaité l'industrialiser et cherché l'outil capable de la soutenir. Nous nous sommes rapprochés de Yoomap pour leur expertise dans le management de l'open innovation et avons été ravis de découvrir une entreprise capable de s'adapter à notre taille. »

Parmi les fruits récents de ses expérimentations, le Groupe Pichet a annoncé être le premier promoteur immobilier français à proposer la [signature électronique des contrats de réservation en VEFA](#). Cette innovation, en collaboration avec Docapost, permet une sécurisation de la saisie des documents, une amélioration de l'expérience client, et un renforcement de la preuve juridique.

De plus en plus d'ETI en lien avec les start-ups

Le SURM (Start-Up Relationship Management) de Yoomap est un outil collaboratif qui permet de gérer, favoriser et concrétiser les relations d'une entreprise avec les start-ups dans le cadre d'une stratégie d'open innovation. L'outil transforme l'annuaire de start-ups des entreprises en outil de gestion et de partage d'expérience. Initialement créée pour les entreprises du CAC40, cette plateforme attire de plus en plus d'entreprises plus petites. **Le Groupe Pichet est la première entreprise de 1 000 collaborateurs à s'équiper du SURM de Yoomap.**

« Nous avons été surpris de constater que de plus en plus d'ETI nous contactaient pour mettre en place un outil de gestion de leur relation avec les start-ups, » confie Richard Biquillon, CEO de Yoomap. « Cela dénote d'une grande maturité et d'une volonté réelle de mener cette transformation, c'est pourquoi nous avons décidé d'adapter l'outil à leurs besoins. Nous sommes ravis de pouvoir désormais accompagner ce nouveau segment d'entreprises, qui – de plus – représente un marché très important. »

Contact presse Yoomap

Agence Nouvelles Graines

Clémence Rebours

c.rebours@nouvelles-graines.com

06 60 57 76 43

Contacts presse Groupe Pichet

Agence Passerelles

Barbara Lucido /

Isabelle Latour-Gervais

pichet@passerelles.com

Groupe Pichet

Laura Bokobza

contact-presse@pichet.com

05 56 07 47 00

A propos de Yoomap : Créée en 2014 par 3 associés, Yoomap est devenue en seulement 3 ans leader dans les plateformes de management des innovations en France (open innovation et innovation participative). Pour accélérer et structurer les démarches des entreprises qu'elle accompagne, la start-up a développé un service d'Innovathon, un logiciel de gestion des idées et de l'innovation (SMI : Système de Management de l'innovation) et un logiciel de gestion de la relation avec les start-up (SURM : Start-Up Relationship Management). Elle compte 18 collaborateurs (en cours de recrutement de 5 personnes) et une vingtaine de références tels que Natixis, ADP, EDF, Total, etc. Yoomap recrute. <http://www.yoomap.fr/>

À propos du Groupe Pichet, promoteur national intégré : Depuis 30 ans, le Groupe Pichet a su étendre ses compétences à l'ensemble des métiers de l'immobilier : conception, aménagement, ingénierie, construction, commercialisation et gestion. Acteur incontournable de l'immobilier en France, il pose son empreinte sur l'ensemble du territoire dans des villes comme Paris, Lille, Bordeaux, Bayonne, Pau, Nantes, Besançon, La Rochelle, Lyon, Marseille... Partenaire privilégié des collectivités locales et territoriales, le groupe réalise, grâce à ses compétences, de nombreux projets d'aménagements urbains, favorisant la diversité de l'habitat (lotissements, habitats individuels et collectifs, résidences de services, immobilier d'entreprise et commercial...) dans une démarche de responsabilité sociétale et environnementale. Parce que chaque projet est unique, parce que comprendre les attentes de ses clients et partenaires est essentiel, parce que les modes de vie évoluent sans cesse, le groupe Pichet base son développement sur l'écoute et la proximité. Partout en France, ses collaborateurs participent à la construction des cadres de vie de demain, en tenant compte des spécificités locales.

Le Groupe Pichet en quelques chiffres

- Un volume d'activité de 805 millions d'euros
- 504 millions d'euros de capital
- 4 087 réservations
- 72 000 m² de surfaces locatives gérées (bureaux, commerces, résidentiel)
- 40 000 lots sous gestion (gérance et syndic)
- 6 300 lits de capacité hôtelière
- 9 directions régionales : Bordeaux, Paris (Paris 1 et Paris 2), Bayonne, Nantes, Lille, Lyon, Marseille, Toulouse
- 1 000 collaborateurs
- 33 ha de vignoble en Pessac-Léognan : Château les Carmes Haut-Brion